

Für unseren Mandanten, ein sehr erfolgreiches, weltweit agierendes Unternehmen im Bereich der Entwicklung und Produktion von elektronischen Baugruppen, suchen wir einen:

## Key Account Manager (Saarland/Pfalz/Mosel) (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung der Wachstumsstrategie
- Identifikation und Akquise neuer Geschäftsmöglichkeiten sowie Betreuung bestehender Kunden
- Durchführung von Marktanalysen, um Trends und Chancen zu identifizieren
- Enge Zusammenarbeit mit den Operating Companies zur Erschließung neuer Projekte
- Verantwortung für die erfolgreiche Umsetzung von Geschäftsabschlüssen und Projekten
- Beratung von Kunden hinsichtlich technologischer Trends im Elektroniksektor

### Ihr Profil:

- Hochschulabschluss in Ingenieurwesen (vorzugsweise Elektrotechnik/Mechanik) oder Betriebswirtschaft mit technischem Hintergrund.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder der Geschäftsentwicklung, speziell im Elektronikmarkt
- Erfahrung im Projekt- und Prozessmanagement sowie in der Führung von funktionsübergreifenden Teams
- Gute und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten

### Unser Mandant bietet:

- Leistungsbezogene Entlohnung
- Abwechslungsreiche und herausfordernde Arbeit
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Kollegiale und wertschätzende Arbeitsatmosphäre
- Hybrides Arbeiten
- Fitnessstudio und Hausarztpraxis vor Ort
- Gleitzeit und Bonussystem

**Wir freuen uns auf die Übersendung Ihrer vollständigen  
Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post.**

### Ihre persönlichen Ansprechpartner:

Ralf-Michael Zapp  
Maximilian Thiel-Zapp



Ralf Michael Zapp & Partner  
Management Consulting  
Ernst-Thiel-Straße 33 Villa Thiel  
D-66663 Merzig

Telefon: +49 (0) 68 61 – 79 07 27  
Telefon: +49 (0) 68 61 – 77 06 93  
Fax: +49 (0) 68 61 – 79 20 96  
E-Mail: [info@zapp-consulting.de](mailto:info@zapp-consulting.de)